

**Sayın Başkan,  
Değerli Meclis Üyeleri,  
Basınıımızın Güzide Temsilcileri,  
Antalya Ticaret Borsası Yönetim Kurulu ve kendi adıma,  
Hepinizi saygıyla selamlıyorum.  
2018 yılının ilk Meclis toplantımıza hoş geldiniz.  
Değerli Meclis Üyeleri,**

Güney sınırlarımızın güvenliğini sağlamak amacıyla, devam etmekte olan “Zeytin Dalı” harekatında görev yapan Türk Silahlı Kuvvetlerimize başarılar diliyoruz. Vatanımız uğruna canlarını feda eden şehitlerimize Allah’tan rahmet, gazilerimize şifa dileriz. Yine, elim bir kaza sonucu geçtiğimiz günlerde Isparta Yalvaç’ta şehit verdiğimiz 3 vatan evladımıza Allahtan rahmet milletimize baş sağlığı dileriz.

#### **Değerli Arkadaşlarım,**

Kentimiz ve sektörümüz için zor bir yıl olan 2016 yılına göre daha direnç kazandığımız bir yılı geride bıraktık. 2017 yılı, her ne kadar yatırım iklimi bakımından uygun olmasa da özellikle hükümetimizin sağladığı uygun koşullu ve ilave finansman olanaklarıyla, istihdam ve vergi borçları konusundaki destekleriyle, üretimimizi ve ticaretimizi canlı tuttuğumuz bir yıl oldu.

Üyelerimiz ve Antalya iş dünyasındaki arkadaşlarımızla yılı değerlendirirken hepimizin ortak düşüncesi, 2017 yılının nispi olarak canlı bir yıl olmasına rağmen, kar marjlarının ve reel kazançların düştüğü ve maliyet düşürücü sıkı yönetim politikalarının önemli bir hale geldiğidir.

2018 yılı beklentilerimizi ya da öngörülerimizi gerçekçi tutabilmek için önemli olduğunu düşündüğüm 2017 yılı ve öncesiyle ilgili ekonomik açıdan bazı güçlü ve zayıf yönlerimizi paylaşmak isterim:

- Öncelikle hatırlatmak isterim ki, 2017 yılı ilk 3 çeyreği boyunca ilan edilen büyüme, yaşadığımız ekonomik nispi canlılığın ve yeni uygulamaya konan büyüme yönteminin doğal sonucu olmuştur.
- Sektörümüzde ise önceki yıllarda belirli bir dönem küçülme yaşandıktan sonra, genellikle takip eden yılın aynı dönemlerinde hızlı tarımsal büyümeler başarmıştık. Ancak, 2016 yılı ilk 3 çeyreği küçülmesine rağmen, 2017 yılında daha hızlı bir büyüme beklerken genel ekonomin çok altında bir büyüme yaşadık.
- Tarım sektöründe faaliyet gösteren üretici ve ticaret erbabının, üretim ve yatırım motivasyonunu törpüleyen faktörler, 2017 yılında nispi olarak ağırlığını artırmıştır. Sektörümüz aleyhine işleyen enflasyonist baskı, bir taraftan satın alma ve üretme maliyetlerini artırırken, diğer taraftan bunu nihai tüketiciye yansıtamamıştır.
- Sektörümüzü doğrudan ilgilendiren kredi büyümelerini incelediğimizde görmekteyiz ki, enflasyonist baskıya direnebilmek ve cari işlemleri yürütebilmek amaçlarıyla ülke ortalamasının üzerinde yüzde 22 düzeyinde bir kredi büyümesi yaşadık.

- Ticari kredi büyümesinde ise son altı yılda Türkiye ortalamasının iki kat üzerinde olan büyüme hızımız, 2017 yılında ülke ortalamasının altına düşmüş durumdadır. Dolayısıyla geçen yıl sağlanan KGF kredileri, özellikle teminat sıkıntısı yaşayan ticaret insanlarımız için gerçekten iyi bir direnç kaynağı yaratmıştır.
- 2017 yılında sektörümüzdeki nispi canlılığa destek olan ihracatımız konusunda yüzde 7'lik büyüme yaşamış bulunmaktadır. Fakat sektörümüz bakımından en iyi yıl olarak tabir ettiğimiz 2014 yılına göretarımda yüzde -11 ve yaş meyve sebze de ise yüzde -25'lik geride bulunduğumuz gerçeğini de gözden ırak tutmamaktayız. 2018 yılında en iyi yılımızı yakalayabilmek amacıyla ihracat hamlemizi geliştirici destek beklemekteyiz.
- Sektörümüzün yapısal sorunlarından biri de arazi varlığını geliştirememektir. Bu sorun bir taraftan üretimde optimal maliyetlerle çalışmamızı engellerken, diğer taraftan istihdam yaratma gücümüzü de zayıflatmaktadır. Üstelik SGK mevzuatında büyümeyi engelleyici düzenlemeler de tarımda yeni yatırım yapma ve mevcut kapasiteyi büyütme iştahını törpülenmektedir. Örneğin 10 kişiden fazla işçi çalıştıran işletmeler için ilave istihdam ve bürokrasi yükü söz konusudur. Tarımla uğraşan insanları kayıtlı büyümeye motive etmek istiyorsak bu türden engelleyici bariyerleri gerçekçi bir zemine çekmeniz faydalı olur. Aksi halde işini büyütme veya yeni yatırım yapmak diğer risklerin ötesinde ilave yükleri de beraberinde getirecektir. 2018 yılında umuyor ve bekliyoruz ki sektörümüzde işimizi büyütme ve yeni yatırım yapmayı motive edecek düzenlemeler söz konusu olacaktır.
- 2017 yılında uygulanan sıkı para politikasına karşılık, nispeten gevşetilen maliye politikaları sonucunda canlı bir hareketlilik yaşadık. Bu gevşemeye rağmen belirtmeliyim ki, güçlü bütçe performansımız 2018 yılında bizlere güven vermektedir. Bu güvenle tarımsal faaliyetlerimizi geliştirmek, büyütme ve rekabetçi yapabilmek açısından stratejik öncelikli sektör olarak tanımlanıp bu tanımlamaya uygun finansman, istihdam, arazi ve lojistik yatırım destekleri beklemekteyiz.
- 2018 yılı için bir beklenti göstergesi olması bakımından KDV tahakkuk ve tahsilatlarındaki 2017 yılı gerçekleşmesi dikkat çekici boyuttadır. Daha önce örneğini görmediğimiz düzeyde bir gerçekleşmeyle KDV tahsilatı tahakkukun yüzde 50'sini altına düşmüştür. 2016 yılından beri her fırsatta dile getirdiğim KDV mahsuplaşması süresini aylık yerine 3'er aylık ya da 6 aylık dönemlere taşıma ve alacaklı durumdaki işletmelerimiz için nakdi ödeme yapılması önerilerimizi burada bir kez daha tekrarlamak isterim. Son birkaç gündür, medyadan takip ettiğim kadarıyla Maliye Bakanımız Sayın Naci AĞBAL'ın bu konudaki açıklamaları uzun süredir dile getirdiğimiz bu düşüncemizin uygulamaya konması için bize umut vermiştir.

### **Değerli Meclis Üyeleri,**

Türkiye'de ilk kez yapılan uluslararası A kategori bahçecilik sergisi olan EXPO2016 Antalya projesi, tüm olumlu ve olumsuz objektif değerlendirmelerin ötesinde kentimiz için bir miras özelliği olmalıdır.

Bizler EXPO2016'nın Antalya'ya kazandırmasını hedeflediğimiz katkıları tam olarak sağlayamamış olsa bile bu alanın bir kent mirası olarak korunması ve geliştirilmesine her türlü desteği vereceğimizi öteden beri dile getirmekteyiz.

EXPO2016 fikrinin doğuşundan, Antalya'ya kazandırılmasına kadar olan bütün öncü ve belirleyici faaliyetlerinde tüm varlığımızla bulunduk. Bundan muradımız hiçbir şekilde kişisel ya da sektörel bir beklentimiz olmamıştır.

EXPO2016 döneminde de Antalya'mıza ve EXPO'muza herhangi bir hanel gelmesin diye son derece duyarlı ve tahammüllü bir tavır içinde bulunduk. Çünkü eninde sonunda ortaya konulacak projenin bir Antalya mirası olması gerektiğini kabullendik.

Bu düşüncelerimiz aynen geçerliliğini korumaktadır. Ancak bu kez post EXPO dönemi için daha proaktif ve Antalya mirasına yakışır bir yaklaşım içinde bulunma sorumluluğumuz vardır.

Bizler Antalya'nın kaynaklarını kullanırken ya da tüketirken Antalya'ya kalıcı faydalar yaratma sorumluluğu taşıyan insanlarız. EXPO alanının sadece varlığını sürdürebilmesi ve ticari kaygı odaklı bir post EXPO girişiminin, Antalya'ya ciddi zararlar vereceğini düşünmekteyiz. Çünkü artık o alan bir kuruma ya da bir projeye mal olmuş bir alan değildir. O alan artık tüm Antalya'ya bir mirastır. Bu temel noktayı gözden kaçırmamalıyız.

Antalya'nın geleceği bakımından duyarlılık sahibi herkesin EXPO2016 alanını; Antalya için mali ya da kurumsal bir yük olarak görmesi yerine, Antalya'nın geleceği için değerli bir miras olarak görmesi ve değerlendirmesi gerekmektedir.

Bu düşünce ve öncelikle, EXPO2016 Antalya alanında yeni bir üç aylık B EXPO hareketliliği kazandırarak Antalya ile alanı bütünleştirme çabasına girilmesini ve bu çabayla birlikte alanın Antalya'nın tarımsal geleceği bakımından öncü ve örnek olacak projelerle zenginleştirilmesini önermekteyiz.

### **Kıymetli Arkadaşlarım,**

Antalya'mız sahip olduğu eşsiz özellikleriyle bizlere başarı hikâyeleri yazdırmıştır. Daha önceki toplantılarımızda bunları sıkça konuştuk. Ülkemizin ve dünyanın gözdesi durumundaki Toros Dağları'mız, sahip olduğu endemik bitkileriyle ve doğal tıbbi ve aromatik bitkileriyle bizlere yeni ufuklar sağlamıştır.

Daha önce TAGEM ile birlikte gerçekleştirmiş olduğumuz tıbbi ve aromatik bitki projeleri sırasında bu durumu bir kez daha teyit ettik. Tıbbi ve aromatik bitki konusu Antalya'mız için ciddi bir potansiyel yaratmaya devam etmektedir.

Antalya'mızda uzun bir geçmişi olan birikimimiz ve deneyimimizle uluslararası düzeyde ticarete konu ettiğimiz bir diğer potansiyel alan da süs bitkileri olmuştur. Bugün üretiminin çok büyük bir bölümünü ihracata konu eden sektörümüz ciddi büyüme potansiyeli taşımaktadır.

Geçtiğimiz mayıs ve kasım aylarında uygulamaya konan yönetmeliklerle bu iki sektörümüz için hayati darboğaz niteliğinde bulunan arazi sorununun çözümü için hazineden kiralama

düzenlemesi yürürlüğe kondu. Bizler, sektörlerimizin deneyimli ve çalışkan üyelerinin yatırım ve büyüme isteklerini gerçekleştirebilmeleri için çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

Şimdi üyelerimizden topladığımız 10 bin dekarın üzerinde, 40 milyon TL'lik, 1000'in üzerinde ilave istihdam yaratacak ve 40 milyon dolarlık ihracat hedeflenen yatırım taleplerimizin pratikte uygulanabilmesi için yerel ve merkezi yönetimler düzeyinde çalışmalarımızı sürdürmekteyiz.

Çünkü biliyoruz ki sahip olduğumuz iklim, endemik türlerimiz, genç nüfusumuz, örtüaltı tarıma olan yatkınlığımız ve süs bitkileri tüketim pazarlarına olan yakınlığımız nedeniyle kısa sürede çok yol alabiliriz. Hatta Turizm ve örtü altı tarımla yarattığımız başarı hikayelerine yenilerini ekleyebiliriz.

Bu başarı hikâyesini yazabilmemiz içinse öncelikle yaklaşık 6000 dekar düzeyinde olan ekili alanımızı maksimum verim ve kalitede ürün alabileceğimiz; soğuk hava depolarının, paketleme tesislerinin ve lojistik merkezlerinin yer alacağı biçimde genişletmeliyiz. Böylece 100 milyon dolar seviyesine ulaşmış olan ihracatımızı tıbbi ve aromatik bitkilerle birlikte kısa sürede 500 milyon dolar seviyesine ulaştırabiliriz.

Bu konuda bizleri motive eden Antalya Valimiz Sayın Münir KARALOĞLU başta olmak üzere yerel ve merkezi konumda görev yapan tüm Antalyalıların ortak hareket etmesiyle kısa sürede başarı elde edebiliriz. Vazonuzdan çiçeğin, kalbinizden sevginin eksik olmadığı bir yıl geçirmenizi dilerim.

**Saygılarımla,**

